

FORMATION

ATTIRER DE NOUVEAUX CLIENTS

Découvrez votre potentiel caché !



LE CHEF VOUS INVITE
À DÉGUSTER SES
SPÉCIALITÉS RÉGIONALES
À PARTIR DE CHF 13.-
★ SALADE DU TERROIR
★ CHOUROUTE GARNIE
★ JARRET DE PORC BRAISÉ
À LA BIÈRE ET SPÄZLES
★ SAUTÉ DE VEAU À LA
MODE RÉGIONALE
★ TRIPES CUISINÉES AU VIN
★ CRÈME BRÛLÉE



✓ DIRECTION

✓ CADRES



eureka-formation.ch
Ce dont vous avez besoin, comme vous en avez envie

société des employés
de commerce



Objectif de la formation

Pour attirer de nouveaux clients, apprenez à :

- Analyser votre entreprise sur son marché
 - Identifier votre public-cible d'aujourd'hui et envisager celui de demain
 - Organiser votre travail pour mettre en place les premières actions de développement
- Cette formation intègre également un module sur le développement durable.

Public-cible

Les tenanciers d'établissements publics, les cadres et responsables marketing

Pré-requis

Maîtrise du français oral et écrit, bonnes notions d'informatique (internet)

Contenu

Quelques semaines avant la formation en présentiel :

- e-learning : 2 quiz d'une durée de 20 minutes chacun
- la formatrice se rend dans votre établissement pour évaluation

Formation en présentiel :

- 1er jour : Analyser vos forces et vos points d'amélioration grâce aux résultats des quiz
- 2ème jour : Définir votre public-cible et rédiger votre positionnement
- 3ème jour : Développer un plan d'actions avec des objectifs mesurables
Mettre en place sa première action d'ici le 4ème jour de formation
- 4ème jour : Evaluer les résultats de votre 1ère action et préparer la suite de votre développement

Valeur ajoutée

Lors de cette formation en blended learning*, vous prendrez de la hauteur sur le travail quotidien pour clarifier vos objectifs de développement. Grâce à votre travail personnel et au partage d'expériences entre participants, vous mettrez en place rapidement vos premières actions concrètes.

Avec la participation de



Karine MARIE, Formatrice et Chargée de communication chez Gafner Perspectives
Partenaire de la Société des employés de commerce

Informations pratiques, cours n° 06.01

Lieu : Route de Soleure 12, 2072 St-Blaise

Date : 4 après-midis espacées de 1 à 4 semaines - se référer à notre site internet

Heures : De 15h00 à 17h00

Prix : CHF 250.- pour les exploitants neuchâtelois. Pour les externes, CHF 800.- (nous contacter SVP).

Inscription : www.eureka-formation.ch

Contact : info@eureka-formation.ch, tél.: 032 344 80 80

**blended learning :*

Formation combinant des cours en e-learning (à la maison ou au travail, derrière un ordinateur ou une tablette) et des cours « traditionnels » comportant pratique et échanges avec l'intervenant. Les dates des cours sont fixes et les e-learning sont à suivre librement